Printed Pages: 4 (i)

Roll No.

4 Sub. Code : 0 Questions (ii) : 9 Exam. Code : 0 0

B.A./B.Sc. (General) 5th Semester (1129)

FASHION DESIGNING (In all Mediums) Paper—A: Fashion Designing and Merchandising (Theory)

Time Allowed : Three Hours] [Maximum Marks : 40

- Note :- Attempt FIVE questions in all. Attempt ONE question from each unit. Question no. 1 is compulsory. All questions carry equal marks.
- Write short notes on the following : 1.
 - Trickle across theory (a)
 - Contribution of any Indian fashion designer (b)
 - Merchandising (c)
 - Sourcing of fabrics. (d)

UNIT-I

- Define fashion. Explain the fashion cycle in detail. 2.
- 3. Explain the various sources of inspiration for fashion designing with suitable examples.

UNIT-II

4. Enlist the various factors that affect the design application. Explain how age and occupation affect the design application?

0477/FF-12511(T)

1

Turn over

 Name any four International fashion designers and give their detailed profile.

UNIT-III

- 6. Discuss the various roles and responsibilities of merchandiser.
- Define fashion forecasting and write its significance in product planning.

UNIT-IV

- 8. What are the various sales promotion techniques ? Explain advertising and visual merchandising in detail.
- 9. What are the various factors which are considered in making customer profile ?

(हिन्दी माध्यम)

- नोट :— सभी में से पांच प्रश्न करें। प्रत्येक यूनिट से एक प्रश्न करें। प्रश्न संख्या 1 अनिवार्य है। सभी प्रश्नों के अंक समान हैं।
- 1. निम्नलिखित पर लघु नोट लिखें :
 - (क) ट्रिक्ल पार सिद्धांत
 - (ख) किसी भी भारतीय फैशन डिजाइनर का योगदान
 - (ग) ब्रिकी
 - (घ) कपड़ों का स्रोत।

यूनिट—I

- 2. फैशन को परिभाषित करें। फैशन चक्र के बारे में विस्तार से बताएं।
- उपयुक्त उदाहरणों के साथ फैशन डिजाइनिंग के लिए प्रेरणा के विभिन्न म्रोतों की व्याख्या करें।

0477/FF-12511(T)

यूनिट—II

- डिजाइन उपयुक्तता को प्रभावित करने वाले विभिन्न कारकों को सूचीबद्ध करें।
 डिजाइन उपयुक्तता को आयु और व्यवसाय कैसे प्रभावित करते हैं ?
- किसी भी चार अंतर्राष्ट्रीय फैशन डिजाइनरों का नाम और उनकी विस्तृत प्रोफाइल बताएं।

यूनिट—III

- 6. व्यापारी की विभिन्न भूमिकाओं और जिम्मेदारियों की चर्चा करें।
- फैशन की भविष्यवाणी को परिभाषित करें और उत्पाद योजना में इसके महत्व को लिखें।

यूनिट—IV

- विभिन्न बिक्री संवर्धन तकनीक क्या हैं ? विज्ञापन और विजुअल व्यापारी के बारे में विस्तार से बताएं।
- 9. ग्राहक प्रोफाइल बनाने में किन विभिन्न कारकों का विचार किया जाता है ?

(ਪੰਜਾਬੀ ਅਨੁਵਾਦ)

ਨੋਟ :— ਸਾਰਿਆਂ ਵਿੱਚੋਂ ਪੰਜ ਪ੍ਰਸ਼ਨ ਕਰੋ। ਹਰੇਕ ਯੂਨਿਟ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਪ੍ਰਸ਼ਨ ਕਰੋ। ਪ੍ਰਸ਼ਨ ਨੰਬਰ 1 ਲਾਜ਼ਮੀ ਹੈ। ਸਾਰੇ ਪ੍ਰਸ਼ਨਾਂ ਦੇ ਅੰਕ ਬਰਾਬਰ ਹਨ।

3

- 1. ਹੇਠ ਲਿਖਿਆਂ ਤੇ ਲਘੂ ਨੋਟ ਲਿਖੋ :
 - (ੳ) ਟਰਿਕਲ ਪਾਰ ਸਿਧਾਂਤ
 - (ਅ) ਕਿਸੇ ਵੀ ਭਾਰਤੀ ਫੈਸ਼ਨ ਡਿਜ਼ਾਈਨਰ ਦਾ ਯੋਗਦਾਨ
 - (ੲ) ਵਿਕਰੀ
 - (ਸ) ਕੱਪੜੇ ਦੇ ਸਰੋਤ।

0477/FF-12511(T)

[Turn over

ਯੂਨਿਟ—I

- ਫੈਸ਼ਨ ਨੂੰ ਪਰਿਭਾਸ਼ਿਤ ਕਰੋ। ਫੈਸ਼ਨ ਚੱਕਰ ਬਾਰੇ ਵਿਸਥਾਰ ਵਿੱਚ ਦੱਸੋ।
- ਫੈਸ਼ਨ ਡਿਜ਼ਾਈਨਿੰਗ ਲਈ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦੇ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਸਰੋਤਾਂ ਨੂੰ ਉਚਿਤ ਉਦਾਹਰਣਾਂ ਨਾਲ ਸਮਝਾਓ।

ਯੂਨਿਟ—II

- ਡਿਜ਼ਾਇਨ ਕਾਰਜ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਵਤ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਕਾਰਕਾਂ ਦੀ ਸੂਚੀ ਬਣਾਓ।
 ਡਿਜ਼ਾਇਨ ਕਾਰਜ ਨੂੰ ਉਮਰ ਅਤੇ ਵਪਾਰ ਕਿਵੇਂ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰਦੇ ਹਨ ?
- ਕਿਸੇ ਵੀ ਚਾਰ ਅੰਤਰਰਾਸ਼ਟਰੀ ਫੈਸ਼ਨ ਡਿਜ਼ਾਈਨਰਾਂ ਦਾ ਨਾਮ ਦੱਸੋ ਅਤੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦਾ ਵੇਰਵਾ ਦਿਓ।

ਯੂਨਿਟ—III

- ਵਪਾਰੀ ਦੀਆਂ ਵੱਖੋ-ਵੱਖਰੀਆਂ ਭੂਮਿਕਾਵਾਂ ਅਤੇ ਜ਼ਿੰਮੇਵਾਰੀਆਂ ਦੀ ਚਰਚਾ ਕਰੋ।
- ਫੈਸ਼ਨ ਦੀ ਭਵਿੱਖਬਾਣੀ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਸ਼ਿਤ ਕਰੋ ਅਤੇ ਉਤਪਾਦ ਯੋਜਨਾਬੰਦੀ ਵਿੱਚ ਇਸ ਦੀ ਮਹੱਤਤਾ ਲਿਖੋ।

ਯੂਨਿਟ—IV

- ਵਿਕਰੀ ਨੂੰ ਵਧਾਉਣ ਦੀਆਂ ਵੱਖੋ-ਵੱਖਰੀਆਂ ਤਕਨੀਕਾਂ ਕੀ ਹਨ ? ਵਿਗਿਆਪਨ ਅਤੇ ਵਿਜ਼ੁਅਲ ਵਪਾਰੀ ਦੇ ਬਾਰੇ ਵਿੱਚ ਵਿਸਥਾਰ ਨਾਲ ਦੱਸੋ।
- 9. ਗਾਹਕ ਪਰੋਫਾਈਲ ਬਣਾਉਣ ਵਿੱਚ ਕਿਹੜੇ ਵੱਖਰੇ ਕਾਰਕ ਮੰਨੇ ਜਾਂਦੇ ਹਨ ?

0477/FF-12511(T)

1000