Exam Code: 0001

Sub. Code: 0066

2041

B.A./B.Sc. (General) First Semester Advertising, Sales Promotion and Sales Management Paper - I: Marketing Communication

Time allowed: 3 Hours

Max. Marks: 100

NOTE: Attempt <u>five</u> questions in all, including Question No. I which is compulsory and selecting two questions from each Unit.

x-x-x

- I. Attempt any four of the following:
 - a) What is Marketing Myopia?
 - b) Give significance of effective communication with examples.
 - c) How promotion decisions help in marketing¹⁾
 - d) What is the significance of product life cycle?
 - e) Discuss marketing as a social process.
 - f) What is the role of branding and packaging?

(4x5)

UNIT-I

- II. Discuss the nature and importance of communication with examples in detail. (20)
- III. What is Internet Marketing? Describe how Internet helps in creating new and effective communication platforms for business. (20)
- IV. Define Product. Explain its life cycle with suitable examples. (20)
 - V. Define Communication Process. What is the application of the communication process in marketing? (20)

UNIT - II

- VI. Discuss the policies and methods of Pricing. Give examples to support your answer. (20)
- VII. "Marketing research is essential for the successful positioning of a product". Explain. (20)
- VIII. What is meant by market segmentation? Develop any segmentation strategy with suitable example. (20)
 - IX. Define integrated marketing communication. Discuss the role of integrated marketing communication. (20)

x-x-x

(Hindi and Punjabi versions enclosed)

P.T.O.

नोटः किन्हीं <u>पाँच</u> प्रश्नों के उत्तर दें। प्रत्येक भाग (1-2) से दो—दो प्रश्नों का चयन करें। प्रश्न—1 अनिवार्य है।

**_*_

- 1. निम्नलिखित में से किन्हीं चार प्रश्नों का उत्तर दें:-
 - (क) विपणन अदूर्दर्शिता क्या है?
 - (ख) उदाहरणों के साथ प्रभावी संचार का महत्व बताइए।
 - (ग) विपणन में प्रोत्साहन निर्णय कैसे मदद करते हैं।
 - (घ) उत्पाद जीवन चक्र का क्या महत्व है?
 - (इ.) एक सामाजिक प्रक्रिया के रूप में विपणन की व्याख्या कीजिए।
 - (च) ब्रांडिंग और पैकेजिंग की क्या भूमिका है?

भाग-1

- संचार की प्रकृति और महत्व पर उदाहरणों के साथ विस्तार से चर्चा कीजिए।
- इंटरनेट विपणन क्या है? इंटरनेट व्यापार के लिए नए और प्रभावी संचार मंच बनाने में कैसे मदद करता है? व्याख्या कीजिए।
- उत्पाद की परिभाषा दीजिए। इसके जीवन चक्र की उपयुक्त उदाहरणों के साथ व्याख्या कीजिए।
- संचार प्रक्रिया को परिभाषित करें। विपणन में संचार प्रक्रिया का अनुप्रयोग क्या है?

भाग-2

- 6. मूल्य निर्धारण की नीतियों और विधियों की व्याख्या कीजिए। अपने उत्तर की पुष्टि करने के लिए उदाहरण दीजिए।
- 7. 'किसी उत्पाद की सफल स्थिति के लिए विपणन अनुसंधान आवश्यक है'। स्पष्ट कीजिए।
- बाजार विभाजन से क्या अभिप्राय है? उपयुक्तं उदाहरण के साथ किसी भी विभाजन की रणनीति विकसित कीजिए।
- एकीकृत विपणन संचार की परिभाषा दीजिए। एकीकृत विपणन संचार की भूमिका की व्याख्या कीजिए।

**_*_

- ਨੌਟ: ਪ੍ਰਸਨ ਨੰਬਰ 1 ਲਾਜ਼ਮੀ ਹੈ ਅਤੇ ਹਰੇਕ ਭਾਗ (1–2) ਵਿੱਚੋਂ ਦੋ–ਦੋ ਪ੍ਰਸ਼ਨਾਂ ਦੀ ਚੋਣ ਕਰਦੇ ਹੋਏ, ਸਾਰਿਆਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕੁੱਲ ਪੰਜ ਪ੍ਰਸ਼ਨ ਕਰੋ। _*_*_*_
- ਹੇਠਾਂ ਲਿਖੇ ਪ੍ਰਸ਼ਨਾਂ ਵਿਚੋਂ ਕੋਈ <u>ਚਾਰ</u> ਪ੍ਰਸ਼ਨਾਂ ਦੇ ਉੱਤਰ ਲਿਖੋ:-
 - (ੳ) ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਨਿਕਟ ਦਿਸ਼ਟੀਦੋਸ਼ ਕੀ ਹੈ?
 - (ਅ) ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਸੰਚਾਰ ਦੀ ਉਦਾਹਰਣਾਂ ਦੇ ਨਾਲ ਮਹੱਤਤਾ ਦੱਸੋ.
 - (ੲ) ਤਰੱਕੀ ਦੇ ਫੈਸਲੇ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਵਿਚ ਕਿਵੇਂ ਸਹਾਇਤਾ ਕਰਦੇ ਹਨ?
 - (ਸ) ਉਤਪਾਦ ਜੀਵਨ ਚੱਕਰ ਦੀ ਮਹੱਤਤਾ ਕੀ ਹੈ?
 - (ਹ) ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਦਾ ਸਮਾਜਿਕ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਦੇ ਰੂਪ ਵਿੱਚ ਵੇਰਵਾ ਦਿਉ.
 - (ਕ) ਬ੍ਰਾਂਡਿੰਗ ਅਤੇ ਪੈਕਿੰਗ ਦੀ ਭੂਮਿਕਾ ਕੀ ਹੈ?

<u>ਭਾਗ–1</u>

- ਸੰਚਾਰ ਦੀ ਪ੍ਰਕ੍ਰਿਤੀ ਅਤੇ ਮਹੱਤਤਾ ਬਾਰੇ ਉਦਾਹਰਣਾਂ ਦੇ ਨਾਲ ਵਿਸਥਾਰ ਵਿੱਚ ਵਿਚਾਰ ਕਰੋ.
- 3. ਇੰਟਰਨੈੱਟ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਕੀ ਹੈ? ਦੱਸੋ ਕਿ ਇੰਟਰਨੈਟ ਵਪਾਰ ਲਈ ਨਵੇਂ ਅਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਸੰਚਾਰ ਪਲੇਟਫਾਰਮ ਬਣਾਉਣ ਵਿਚ ਕਿਵੇਂ ਮਦਦ ਕਰਦਾ ਹੈ? ਵਿਆਖਿਆ ਕਰੋ.
- 4. ਉਤਪਾਦ ਨੂੰ ਪਰਿਭਾਸ਼ਤ ਰਹੋ. ਇਸਦੇ ਜੀਵਨ ਚੱਕਰ ਦੀ ਢੁੱਕਵੀ ਉਦਾਹਰਣਾਂ ਦੇ ਨਾਲ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰੋ.
- 5. ਸੰਚਾਰ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਸ਼ਿਤ ਕਰੋ. ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਵਿਚ ਸੰਚਾਰ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕੀ ਹੈ?

ਭਾਗ-2

- ਮੁਲ ਨਿਰਧਾਰਦ ਦੀ ਨੀਤੀਆਂ ਅਤੇ ਕੀਮਤਾਂ ਦੀ ਵਿਧੀਆਂ ਬਾਰੇ ਵਿਚਾਰ ਕਰੋ. ਆਪਣੇ ਜਵਾਬ ਦੀ ਪੁਸ਼ਟੀ ਲਈ ਉਦਾਹਰਣ ਦਿਓ.
- 7. "ਉਤਪਾਦ ਦੀ ਸਫਲ ਸਥਿਤੀ ਲਈ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਖੋਜ ਜ਼ਰੂਰੀ ਹੈ". ਵਿਆਖਿਆ ਕਰੋ.
- ਮਾਰਕੀਟ ਵੰਡ ਤੋਂ ਕੀ ਭਾਵ ਹੈ? ਢੁੱਕਵੀ ਉਦਾਹਰਣ ਦੇ ਨਾਲ ਕੋਈ ਵੀ ਵੰਡ ਰਣਨੀਤੀ ਵਿਕਸਿਤ ਕਰੋ.
- ਏਕੀਕ੍ਰਿਤ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਸੰਚਾਰ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਸ਼ਿਤ ਕਰੋ. ਏਕੀਕ੍ਰਿਤ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਸੰਚਾਰ ਦੀ ਭੁਮਿਕਾ ਬਾਰੇ ਵਿਚਾਰ ਕਰੋ.

**_